

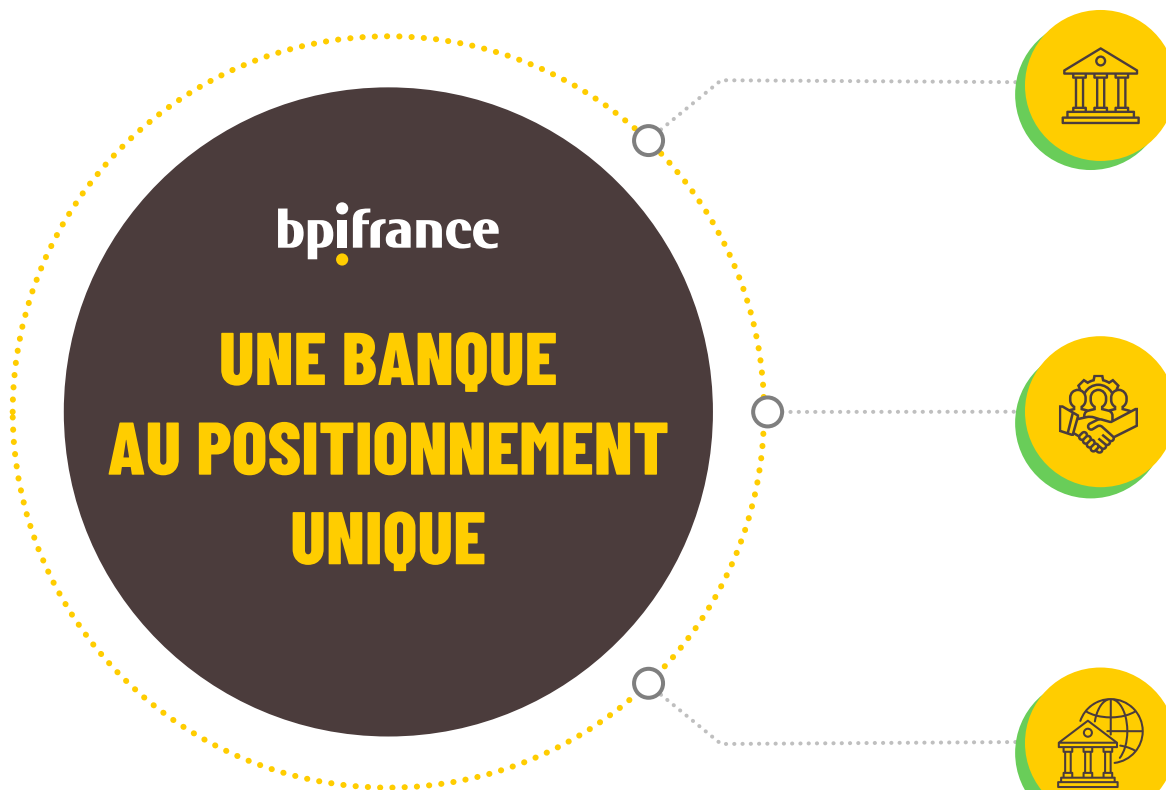
BPIFRANCE DIRECTION DEVELOPPEMENT EXPORT

PRESENTATION GENERALE _ WOB MODE & INTERNATIONAL

20 NOVEMBRE 2025

SOMMAIRE

- 1. QUI SOMMES-NOUS ?**
- 2. BPIFRANCE EN FRANCE ET A L'INTERNATIONAL**
- 3. MISSION & RÔLE DE BPIFRANCE À L'INTERNATIONAL**
- 4. L'ÉCOSYSTEME INTERNATIONAL FRANÇAIS**
- 5. NOTRE MISSION ET NOS ÉQUIPES A L'INTERNATIONAL**
- 6. LES OFFRES DE DÉVELOPPEMENT DE COURANTS D'AFFAIRES**
- 7. CALENDRIER ICC 2026**
- 8. LE CONTINUUM INTERNATIONAL**
- 9. NOS EVENEMENTS PHARES**
- 10. CONTACT**



La banque publique d'investissement française
détenue par l'**État** français et la **Caisse** des Dépôts et **Consignations**, Bpifrance incarne la légitimité, la fiabilité et la **puissance** de l'**action publique**



Une banque pro-business qui soutient les entrepreneurs

Partenaire de confiance des entrepreneurs, Bpifrance **accompagne** et **finance** les **entreprises françaises** à chaque étape de leur **croissance**



Une banque tournée vers l'international

Bpifrance **valorise** le potentiel des entrepreneurs à **l'international** en les accompagnant et en les **propulsant** au-delà des frontières

NOS ACTIVITÉS ET NOS OFFRES EN FRANCE

UN RÉSEAU PUISSANT AU SERVICE DE L'AVENIR



200 000

entreprises françaises clientes,
de la start-up au grand groupe

50

implantations régionales
en France

60 milliards €

injectés dans l'économie française
en 2024, dont **22 milliards € dédiés**
au développement international

583 milliards €

injectés dans l'économie
française depuis 2013



TOP 3 mondial des sociétés de gestion avec des actifs
sous gestion de plus de 5 milliards \$ en 2023



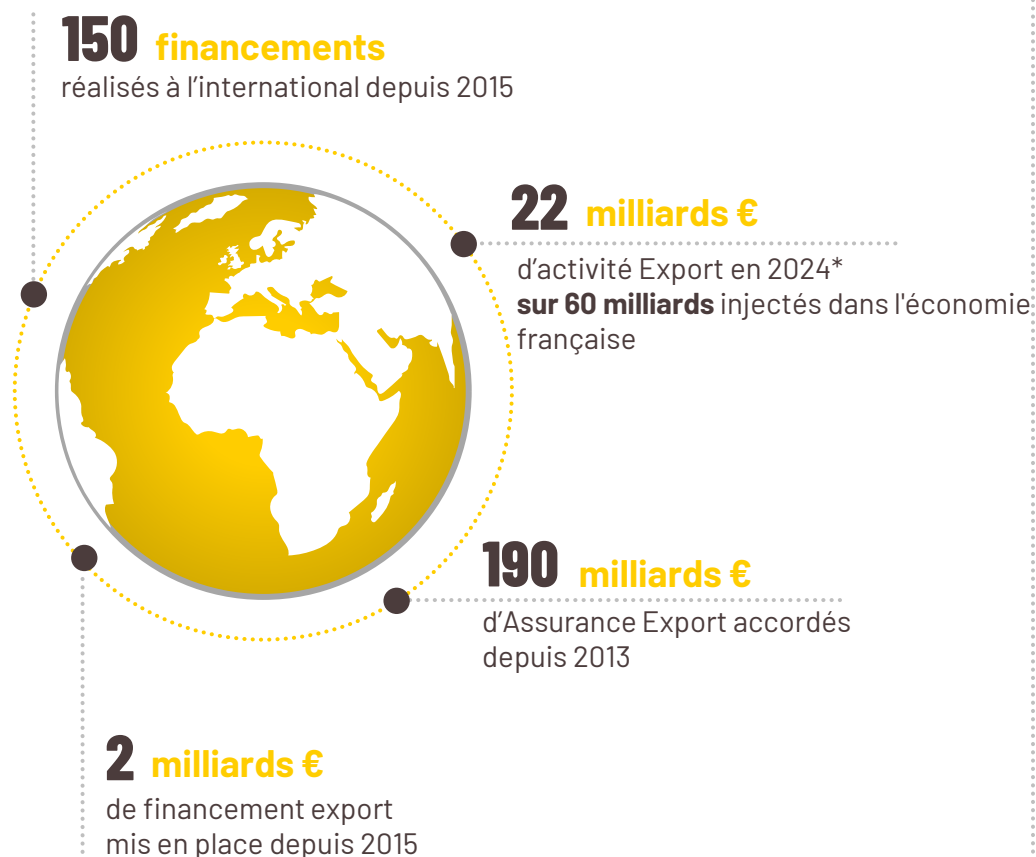
#1 européen en termes de **volume d'opérations et**
d'investissements Private Equity en 2024

UNE OFFRE COMPLÈTE POUR FINANCER ET ACCOMPAGNER LA CROISSANCE DES ENTREPRISES FRANÇAISES

- **Financement des entreprises françaises** en prêts, garanties et fonds propres
- **Accompagnement, conseil, programmes universitaires, coaching et mentorat** pour accélérer le développement des entreprises
- **Aides, subventions et financements** dans un objectif de soutien à la recherche, au développement et à l'innovation
- **Investissement en fonds propres** avec la participation au capital des entreprises via des fonds d'investissement pour renforcer leur croissance
- **Expertise à l'international**, de l'accompagnement à l'export jusqu'au financement export et à l'assurance export pour nos entreprises françaises

NOS ACTIVITÉS ET NOS OFFRES À L'INTERNATIONAL

ACTIVITÉ À L'INTERNATIONAL



UNE OFFRE COMPLÈTE POUR PROPULSER LES ENTREPRISES FRANÇAISES À L'INTERNATIONAL

- **Mise en relation** des entreprises internationales et des entreprises françaises pour connecter, faciliter, financer & sécuriser les courants d'affaires entre les deux parties
- **Programmes d'accompagnement à l'Export** pour les dirigeants de startup, PME et ETI
- **Financement Export** par Bpifrance via des outils financiers et un accompagnement personnalisé des PME et ETI dans leur conquête de l'international
- **Assurance Export** par Bpifrance, l'Agence de Crédit Export française qui assure la gestion des garanties publiques à l'exportation au nom de l'État
- **Investissement** par Bpifrance pour accompagner l'internationalisation en fonds propres, quasi-fonds propres et en dette



01

MÉTIERS

INVESTISSEMENT

- Investissement
- PME/ETI
- Grands groupes
- Capital-risque
- Investissements indirects



Fonds souverain français

02

FINANCEMENT

- Financement des exportations
- Prêt bancaires dédiés à la croissance export
- Dispositifs dédiés de garanties bancaires



Banque de l'Export

03

ASSURANCE

- Assurance-crédit
- Assurance risque de change
- Assurance à l'exportation et assurance du fonds de roulement



Assureur Crédit pour le compte de l'Etat Français

04

ACCOMPAGNEMENT

- Formation / Conseil / Mise en relation
- Programmes Accélérateurs (sectoriels et généralistes)
- Parcours Business International (sectoriels/ géographiques)
- Diag' Business International (géographiques)



Conseils et Accompagnement

PARTENAIRES



Soutien financier public
Coordinateur



Établissement public d'appui au développement des entreprises françaises à l'étranger
Conseil et accompagnement



Établissement financier public
Les économies en développement des pays émergents



Public local de premier plan & réseau économique
Accompagner, informer et conseiller les entreprises à tous les stades de leur développement

PROPARCO

LA MISSION DE LA DIRECTION DEVELOPPEMENT EXPORT

**L'équipe Direction Développement Export
intervient aux côtés des exportateurs pour les conseiller,
connecter et faciliter l'identification et la contractualisation
des courants d'affaires entre la France et le monde.**



LA MISSION DE DIRECTION EXPORT

CONNECTER, FACILITER, FINANCER & ASSURER

Les courants d'affaires de nos clients entre la France & l'international



La **Direction exécutive de l'Export** se positionne en **soutien** du **tissu industriel français**, en **consolidant** et en **développant** les **courants d'affaires à l'international**

LA MISSION DE LA DIRECTION DÉVELOPPEMENT EXPORT



CONNECTER ET SECURISER

Des industries françaises
avec des entreprises
internationales ayant des
besoins d'investissements



FACILITER ET INITIER

La création de contrats
commerciaux et générer
des courants d'affaires



ACCOMPAGNER ET FINANCER

Nos entrepreneurs
français pour maximiser
la réussite de leur
internationalisation

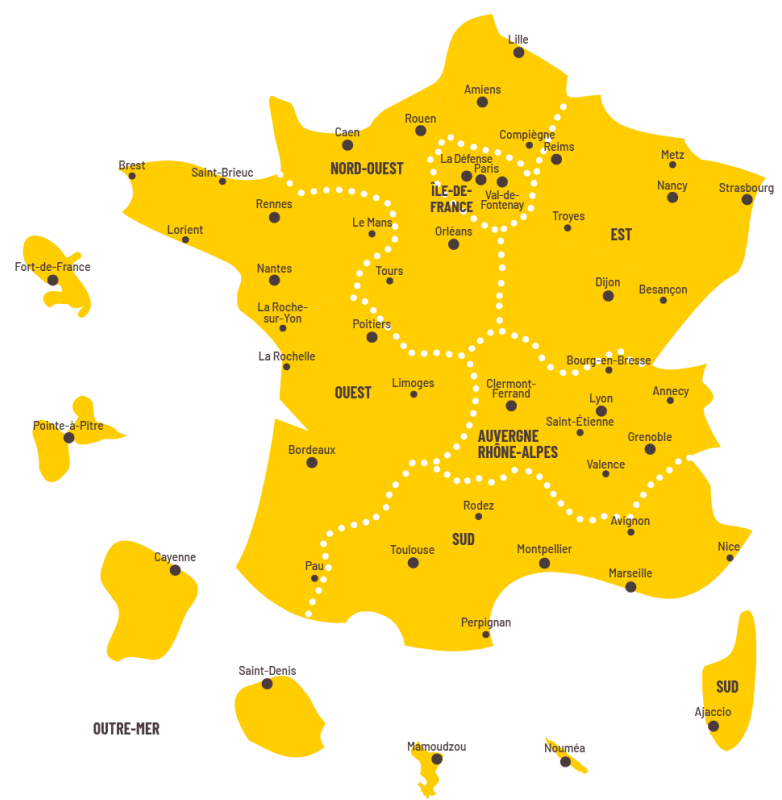


REPRÉSENTER ET PROMOUVOIR

Les activités et offres du
continuum international
Bpifrance à l'international
(événements France/ monde)

5. NOS IMPLANTATIONS EN FRANCE ET A L'INTERNATIONAL

● 50 IMPLANTATIONS RÉGIONALES
À TRAVERS LA FRANCE



● 8 DÉLÉGATIONS INTERNATIONALES
20 COLLABORATEURS en local *

**Nos équipes sont basées au sein des consulats et ambassades.*



L'ÉQUIPE DEVELOPPEMENT EXPORT EN FRANCE ET DANS LE MONDE

AMÉRIQUE DU NORD

Jose Agustin CEDENO (Paris)
ja.cedenoromero@bpifrance.fr

Riyad DAHMANE (Paris)
r.dahmane@ext.bpifrance.fr

AMÉRIQUE LATINE

Lana RAVEL (Mexico)
lane.ravel@bpifrance.fr

Arthur GOUIN (Mexico)
arthur.gouin@ext.bpifrance.fr

Marie Albane PRIEUR
Directrice
ma.prieur@bpifrance.fr

Aurélie MESNIL
Directrice Adjointe
aurelie.mesnil@bpifrance.fr

AFRIQUE SUB-SAHARIENNE

Dakar, Sénégal

Arnaud FLORIS
arnaud.floris@bpifrance.fr

Seydou HORVILLEUR
seydou.horvilleur@ext.bpifrance.fr

Faiza HACHKAR (Paris)
faiza.hachkar@bpifrance.fr

Abidjan, Côte d'Ivoire

Christophe PLASTRE
christophe.plastre@bpifrance.fr

Clara JIMENEZ
clara.jimenez@ext.bpifrance.fr

Maximilien NALLETAMBY
maximilien.nalletamby@ext.bpifrance.fr

Solène JALET
solene.jalet@ext.bpifrance.fr

Faiza HACHKAR (Paris)
faiza.hachkar@bpifrance.fr

Nairobi, Kenya

Yves BATTESTI
yves.battesti@bpifrance.fr

Ramzi AJAMI
ramzi.ajami@ext.bpifrance.fr

Faiza HACHKAR (Paris)
faiza.hachkar@bpifrance.fr

EUROPE

Paris

Ines ENNAIFER (Paris)
Ines.ennaifer@bpifrance.fr

Renate BERNABEU (Paris)
Renate.bernabeu@bpifrance.fr

APAC

Singapour

Élodie BARRIA (Singapour)
elodie.barria@bpifrance.fr

Solène D'ALCANTARA DE QUERRIEU
solene.dalcantara@ext.bpifrance.fr

Ursula MADJO (Paris)
Ursula.madjo@bpifrance.fr

Paul JAULIN (Paris)
paul.jaulin@bpifrance.fr

MENA

Casablanca, Dubaï

Maël M'BAYE (Dubaï)
mael.mbaye@bpifrance.fr

Amandine SAINT LOUP (Dubaï)
amandine.saintloup@ext.bpifrance.fr

Pavlo STERGARD (Casablanca)
pavlo.stergard@bpifrance.fr

Suzy KILANY (Casablanca)
suzy.kilani@ext.bpifrance.fr

Nora AIDOUNI (Paris)
nora.aidouni@bpifrance.fr

L'ÉQUIPE DÉVELOPPEMENT EXPORT EN FRANCE ET DANS LE MONDE (RESPONSABLES)



Jose Agustin CEDENO
(Paris)
ja.cedenoromero@bpifrance.fr

AMÉRIQUE DU NORD USA Canada



Lana RAVEL
(Mexico)
lane.ravel@bpifrance.fr

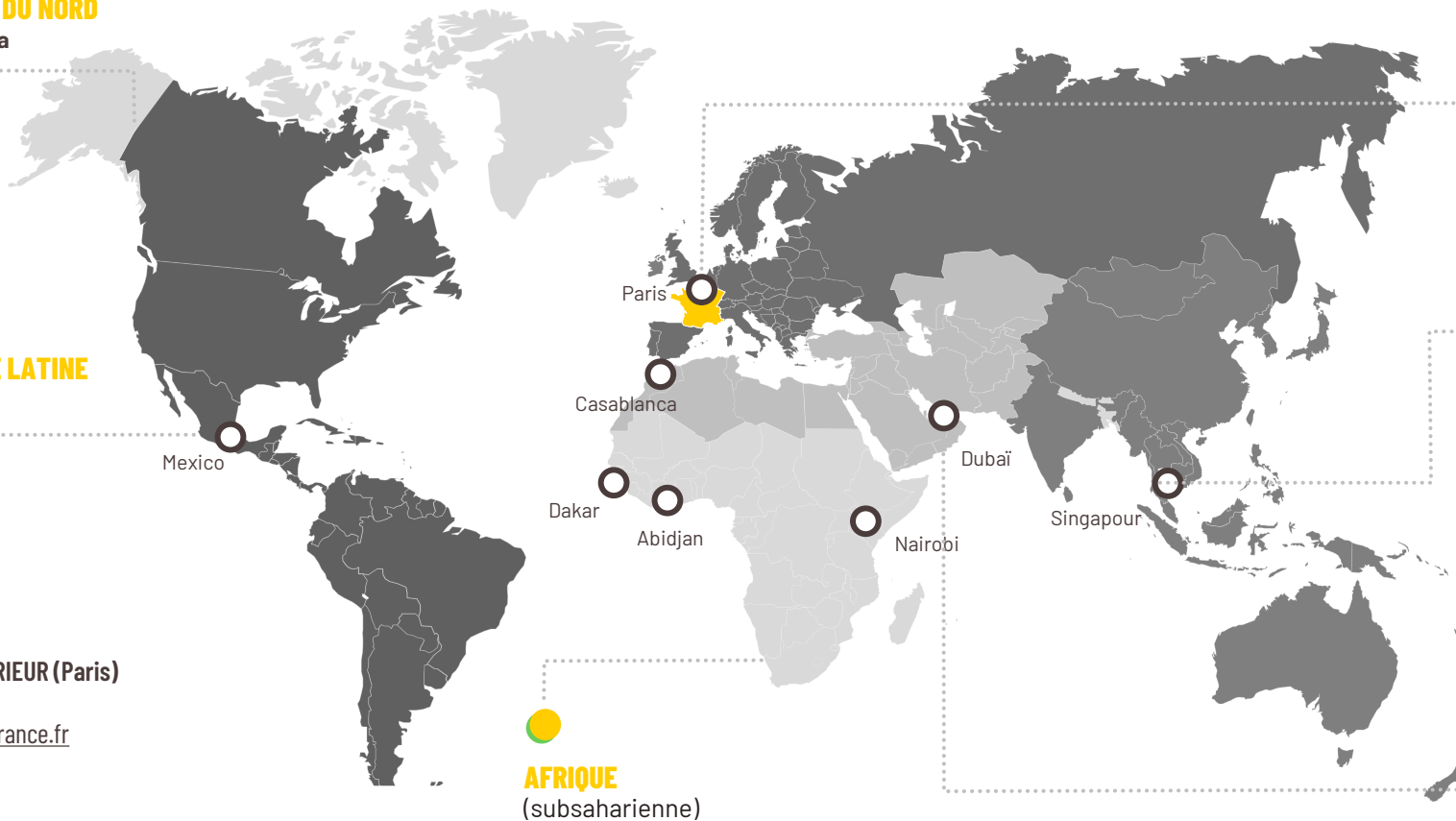
AMÉRIQUE LATINE Mexico



Marie-Albane PRIEUR (Paris)
Directrice
ma.prieur@bpifrance.fr



Aurélie MESNIL (Paris)
Directrice Adjointe
aurelie.mesnil@bpifrance.fr



AFRIQUE (subsaharienne)

Dakar, Sénégal



Arnaud FLORIS (Dakar)
Coordinateur Afrique
arnaud.floris@bpifrance.fr



Faiza HACHKAR (Paris)
faiza.hachkar@bpifrance.fr



Abidjan, Côte d'Ivoire

Christophe PLASTRE (Abidjan)
christophe.plastre@bpifrance.fr



Nairobi, Kenya

Yves BATTESTI (Nairobi)
yves.battesti@bpifrance.fr



Dorian SCHOWING (Paris)
dorian.schowing@bpifrance.fr

EUROPE Paris



Ines ENNAIFER
(Paris)
Ines.ennaifer@bpifrance.fr



Paul JAULIN (Paris)
paul.jaulin@bpifrance.fr



Ursula MADJO (Paris)
paul.jaulin@bpifrance.fr

ASIE PACIFIQUE Singapour



Élodie BARRIA (Singapour)
elodie.barria@bpifrance.fr



Maël M'BAYE (Dubai)
Coordinateur MENA
mael.mbaye@bpifrance.fr



Nora AIDOUNI (Paris)
nora.aidouni@bpifrance.fr

MENA Casablanca, Dubai



Pavlo STERGARD (Casablanca)
pavlo.stergard@bpifrance.fr

MISSION, PÉRIMÈTRE ET OFFRES DE LA DIRECTION DÉVELOPPEMENT EXPORT

1 DES PARTENAIRES QUALIFIÉS DANS LE MONDE ENTIER Pour accélérer le développement des exportateurs sur zone

En France : partenaires privés et publics

- Business France/ Team France Export
- FrenchFounders, MEDEF, CCEF, OSCEI...
- Ministères dédiés
- Filières sectorielles
- Experts du commerce international
- Banques...

A l'international :

- Partenaires privés / publics français sur zone
- Ministères locaux
- Agences de promotion des investissements
- Agences patronales locales
- Fonds d'investissement
- Banques internationales

4 UN RESEAU D'EXPERTS Pour former, structurer et accompagner les exportateurs

Les Accélérateurs Internationaux

- Un programme de 12 à 18 mois
- 3 piliers : Conseil / Formation / Mise en réseau
- 4 programmes dédiés :
 - Accélérateur Afrique #5 : novembre 2025
 - Propulseur Export #5 : février 2026
 - Accélérateur ETI #10 avec immersion Asie: T3 2026
 - Accélérateur Asie #1 : T2 2026



2 DES OFFRES DÉDIÉES Pour développer les courants d'affaires des exportateurs



Diag Business International (individuel / 3 mois) :

- Diagnostic sur 1 pays pour tester son offre auprès de cibles préqualifiées pour valider son projet Export sur un marché cible potentiel (51 pays éligibles)

Parcours Business International (collectif / jusqu'à 9 mois/ en France ou sur zone):

- Identifier et contractualiser des courants d'affaires
- 3 temps forts : préparation, immersion, suivi collectif / personnalisé

3 UN PORTEFEUILLE DE CLIENTS INTERNATIONAUX QUALIFIÉS Pour générer un match making sur-mesure



Activité : Connect

- Identification, qualification d'industriels internationaux / besoins

CONNECTER, FACILITER, FINANCER LES COURANTS D'AFFAIRES A L'INTERNATIONAL

The background is a vibrant yellow with a large, stylized white 'V' shape on the left side. A solid green circle is positioned on the right side of the 'V'.

NOS OFFRES DE DEVELOPPEMENT DE COURANTS D'AFFAIRES

LES OFFRES DE LA DIRECTION DEVELOPPEMENT EXPORT

01 CONNECT

Après le POC en 2024, structuration, compléments & industrialisation

Parcours Connect sur zone ou depuis la France

Connaissance Client & Digitalisation

Prospection commerciale commune avec des banques & des partenaires

Individuel et/ ou Collectif

02



Jusqu'à 9 mois de préparation, d'immersion, de suivi collectif/ personnalisé pour contractualiser des courants d'affaires (en France ou sur zone)

**15 PARCOURS/ An
Tous secteurs/ 5 continents**

Coût 15K€ HT

**Reste à charge entreprise 3 à 15 K€ HT
(selon typologie)**

Collectif

03

DIAGNOSTIC BUSINESS INTERNATIONAL

Compléter l'offre Export avec un accompagnement individuel jusqu'à 3 mois

Tester son offre auprès de cibles préqualifiées pour valider son projet Export sur un marché cible potentiel (51 pays éligibles)

Opéré en partenariat avec



Coût 7650 € HT

Reste à charge START UP, PME 4 K€ HT*

*non subventionné pour ETI/ GE

Individuel

ORGANISATION & PARTICIPATION A 50 EVENEMENTS*/ AN POUR PROMOUVOIR L'EXPORT/ LE CONTINUUM D'OFFRES

Une diplomatie économique et des évènements nécessaires au soutien commercial sur le terrain

PARCOURS BUSINESS INTERNATIONAL JUSQU'À 9 MOIS : 3 FORMATS



CONNECTER

vous offre à une ou plusieurs entreprises internationales qualifiées par Bpifrance sur zone ou depuis la France

PROSPECTER

Avec une immersion sur zone pour développer de nouveaux courants d'affaires à l'international

S'INSPIRER

Avec une immersion sur zone à travers un parcours collectif pour se nourrir des nouvelles tendances à l'international

- Durée « Parcours PROSPECTER » et « Parcours CONNECTER » : jusqu'à 9 mois (Atelier préparatoire + Immersion en France ou sur zone + Atelier de suivi collectif + Suivi personnalisé)
- Durée « Parcours S'INSPIRER » 2 à 3 mois (Warm up préparatoire + Immersion sur zone + RETEX)

PARCOURS D'INTERNATIONALISATION DES EXPORTATEURS

Se préparer, s'immerger, assurer son suivi pour transformer ses courants d'affaires



JUSQU'À 9 MOIS



PRÉPARATION AVANT DÉPART

Jusqu'à 2 jours

ATELIER EN COLLECTIF :

préparer son immersion sur zone
avec des Experts de haut-vol
à 1 mois du départ

- Aspects interculturels
- Codes business
- Analyse des concurrents / marché
- Préparer son pitch commercial
- Préparer sa négociation et son contrat commercial

IMMERSION SUR ZONE

3 à 5 jours POUR PROSPECTER

- Identifier les opportunités business (RDV BtoB sur mesure)
- Rencontrer l'écosystème local
- Networking avec les experts et entreprises locales
- Visiter des sites majeurs



Immersion opérée avec
la **Team France Export**

SUIVI COLLECTIF

Jusqu'à 2 jours

ATELIER : transformer les courants d'affaires
2 mois après l'immersion

- Confirmer le potentiel de développement sur la zone
- Suivre les opportunités initiées sur zone
- Lever les obstacles (angles juridiques, fiscaux, admin, RH, logistiques)
- Échanges avec les équipes Financement et Assurance Export pour maximiser les offres commerciales
- Partager, s'entraider pour trouver des solutions entre pairs (angle business)
- Debriefing immersion à 4 jours après le retour

SUIVI PERSONNALISÉ

Jusqu'à 6 mois

SUIVI POUR FACILITER ET FINANCER LES COURANTS D'AFFAIRES

- Jusqu'à 3 RDV de suivi avec les équipes Bpifrance
- Transformer les opportunités initiées sur zone
- Poursuivre le networking avec l'écosystème local pour faciliter la contractualisation
- Financer / assurer les courants d'affaires
- Visiter des sites majeurs

PARCOURS BUSINESS INTERNATIONAL

Pour qui ?

- Start-up
- ETI
- PME
- GE & filiales

Bénéfices client :

- Tester son offre auprès d'un nouveau marché cible
- Se préparer pour réussir ses RDV business
- S'immerger sur zone pour développer ses courants d'affaires (RDV business)
- Suivi collectif et individuel : contractualiser et financer les courants d'affaires

Couverture zones 2025

- Afrique sub-saharienne
- Amériques du nord
- Amérique latine
- Asie pacifique
- MENA
- Europe

1 FORMAT PAR OBJECTIF :

Se préparer, s'immerger, assurer son suivi pour transformer ses courants d'affaires

- **PROSPECTER** pour développer de nouveaux courants d'affaires à l'international
- **PITCHER** votre offre à une ou plusieurs entreprises internationales qualifiées par Bpifrance
- **S'INSPIRER** à travers un parcours collectif pour se nourrir des nouvelles tendances à l'international
- **SE CONNECTER** entre pairs avec l'écosystème local pour se créer un réseau d'affaires à l'international

MODALITES :

Durée **Jusqu'à 9 mois**
3 temps : Préparation / Immersion sur zone / Suivi collectif et personnalisé

Coût **15K€ HT**

Reste a charge entreprise (selon typologie) **3 à 15 K€ HT**

POUR CANDIDATER : [HTTPS://INTERNATIONAL.BPIFRANCE.FR/](https://international.bpifrance.fr/)

Pour tout renseignement complémentaire, prenez contact avec :

CAROLINE DUBOIS

Responsable marketing/ communication
Caroline.dubois@bpifrance.fr

Pourquoi le Diag business international ?

- Renforcer l'accompagnement individuel des entreprises sur le volet Export
- Créer un produit touchant un public large, avec un déploiement massif
- Renforcer le continuum de l'offre Export avec un produit d'appel

Pour qui ?

- Entreprises à partir de 1,5M€ de CA
- Toute activité hors sourcing, ni négoce (critère projet, arbitrage BF)
- Ouvert aux ETI au tarif non-subventionné (prix coûtant 7 650€ HT)
- Entreprises souhaitant confirmer une opportunité sur un pays / zone
- Jusqu'à 2 Diag Business International par an et par entreprise

Bénéfices client :

- Tester son offre auprès d'un nouveau marché cible
- Identifier et détecter des marques d'intérêt auprès de cibles potentielles
- Obtenir un rapport détaillé des cibles approchées
- Optimiser sa préparation commerciale (pitch, deck, aspects interculturels...)
- Bénéficier d'un suivi personnalisé : recommandations et next steps

Comment souscrire ?

- Souscription sur [DIAG BUSINESS INTERNATIONAL - Diagnostic Accompagnement Bpifrance](#)

OFFRE BPIFRANCE

Opérée en partenariat avec BUSINESS FRANCE

Durée du dispositif 3 mois

Coût 7 650 €HT

Reste à charge 4 000€ HT*

*prise en charge de 3 650 € HT par Bpifrance pour les PME

Pays éligibles au Diag (51) :

Afrique du Sud	Canada	Finlande	Mexique	Suède
Algérie	Chili	Grèce	Nigéria	Suisse
Allemagne	Chine	Inde	Pays-Bas	Taiwan
Angola	Colombie	Indonésie	Pologne	Thaïlande
Arabie Saoudite	Corée du Sud	Irlande	Portugal	Tunisie
Argentine	Côte d'Ivoire	Israël	Qatar	Turquie
Australie	Danemark	Italie	République Tchèque	Ukraine
Autriche	Égypte	Japon	Roumanie	Viêt Nam
Belgique	Émirats Arabes Unis	Kenya	Royaume-Uni	
Brésil	Espagne	Koweït	Sénégal	
Cameroun	États-Unis	Malaisie		

APP BPIFRANCE EXPORT AU SERVICE DES EXPORTATEURS



bpifrance
SERVIR L'AVENIR

BPIFRANCE EXPORT

**1^{ÈRE} APPLICATION MOBILE
DÉDIÉE À L'EXPORT**

L'OUTIL PHARE QUI VOUS ACCOMPAGNE
DANS VOTRE INTERNATIONALISATION

bpifrance
SERVIR L'AVENIR

L'APP BPIFRANCE EXPORT INDISPENSABLE POUR :

- 1 DÉCOUVRIR** la programmation des Parcours Business Internationaux 2025 et candidater
- 2 CONTACTER** nos équipes pour obtenir les informations des Parcours
- 3 ACCÉDER** facilement aux documents clés du dispositif
- 4 ÉCHANGER** entre Pairs au fil du parcours en toute confidentialité

bpifrance
SERVIR L'AVENIR

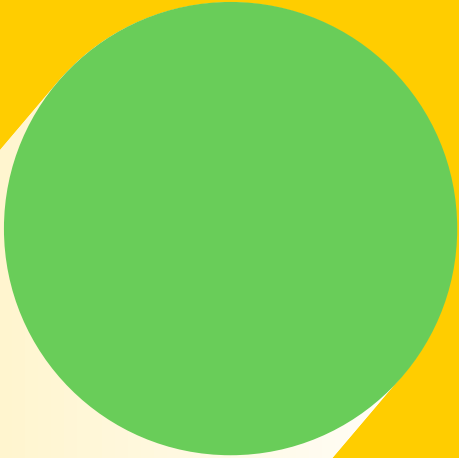
TÉLÉCHARGEZ DÈS MAINTENANT L'APPLICATION !



DISPONIBLE SUR
 **Google Play**

DISPONIBLE SUR
 **App Store**

VOS PARCOURS COMMENCENT ICI !



CALENDRIER ICC 2026

LE PROGRAMME CULTUR'EXPORT EN 12 MOIS

LE PROGRAMME CULTUR'EXPORT EN 12 MOIS

Le Programme Cultur'Export est dédié aux entreprises innovantes des industries culturelles & créatives

En 3 étapes clés :



**ACCOMPAGNEMENT
INDIVIDUEL**
50 heures de coaching

- Se structurer
- S'organiser
- S'informer
- S'entourer



**ACCOMPAGNEMENT
COLLECTIF**
4 Workshops de 2 jours

- Rencontrer
- Partager
- S'entraîner
- S'entraider



**IMMISSIONS
INTERNATIONALES**
2 déplacements sur zone

- Identifier
- Prospecter
- Se connecter
- Valider



Le tarif du programme :
12 000 € HT * par entreprise (hors frais de déplacements/hébergement)
* Coût global du programme par entreprise: 48 000 € HT
Prise en charge par Bpifrance et France 2030: 36 000 € HT

Il est ici précisé que la prise en charge partielle par l'Etat et/ou des partenaires publics de Bpifrance et/ou Bpifrance d'une partie du coût des prestations constitue une aide d'Etat allouée sur la base du Règlement (UE) N° 2023/2831 de la Commission du 13 décembre 2023, qui remplace le Règlement (UE) N°1407/2013 de la Commission du 18 décembre 2013 relatif à l'application des articles 107 et 108 du traité sur le fonctionnement de l'Union européenne relatif aux aides de minimis.

La prise en charge d'une partie du coût du Programme Cultur' Export Etats-Unis par l'Etat et/ou des partenaires publics de Bpifrance et/ou Bpifrance, telle que mentionnée ci-dessus, n'est possible que sous réserve que le montant des aides cumulées (subventions et équivalents subventions perçus au cours de l'exercice fiscal en cours et des deux exercices précédents) ne dépasse pas 300 000 €.

Les entreprises participantes seront encadrées par les meilleurs experts, partenaires et entrepreneurs de la zone.

A QUI S'ADRESSE CE PROGRAMME ?

Vous souhaitez vous développer aux Etats-Unis:

- Société Existante depuis **au moins 3 ans**
- **En croissance et financièrement saine, avec un chiffre d'affaires plancher à 1 M€ HT** (sauf exception pour entreprises en très forte croissance)
- Vos produits/services ont une **forte valeur ajoutée** sur la zone cible
- Vous développez un projet à **caractère innovant** : innovations technologiques, d'usage, d'organisation ou de modèle économique
- Votre projet s'inscrit dans une **démarche de Responsabilité Sociale et Environnementale**

Vous faites partie de l'un des secteurs suivants :

Musique

Spectacle Vivant

Arts Visuels

Métiers d'Arts

Jeux vidéo

Musée et
Patrimoine

Cinéma

Audiovisuel

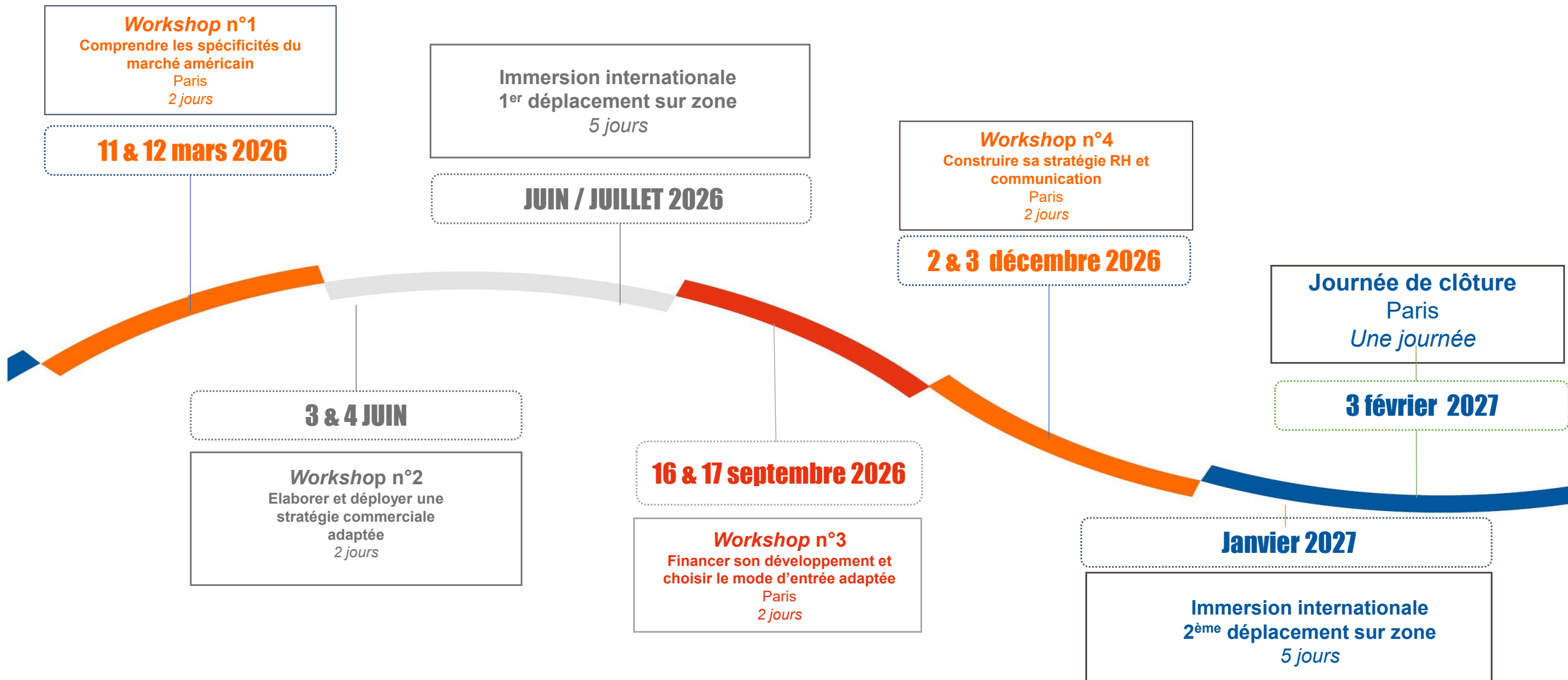
Design

Architecture

Livre / Presse /
Communication

Création de mode

LE CALENDRIER PREVISIONNEL 2026-2027



RETOURS CHIFFRES 1^{ère} édition

80
CONTRATS SIGNÉS
AYANT GÉNÉRÉ UN
CA DE
5,21 M€

21
ENTREPRISES
ACCOMPAGNÉES
SUR 12 MOIS



+360
RDVS B2B
NEW-YORK/LOS
ANGELES

100%
DES ENTREPRISES
RECOMMANDENT
LE PROGRAMME



[PROGRAMME & CANDIDATURE](#)

A partir de
5 000€ HT

Date de clôture des inscriptions : 31/01/2026

PARCOURS SXSW 2026

En présence de la Direction Générale de Bpifrance

S'INSPIRER à travers un parcours collectif pour se nourrir des nouvelles tendances

VOUS ETES

- Start-up, PME, ETI ou Grand Groupe
- Des secteurs des Industries Culturelles et Créatives, de la Tech, du Sport et de l'Hospitality
- En quête des marchés inspirants et stratégiques aux USA

VOUS SOUHAITEZ

- Vous inspirer des tendances clés et dernières innovations au SXSW
- Vous connecter aux acteurs clés des ICC, de la Tech, du Sport et de l'Hospitality
- Participer à des moments networking avec l'écosystème américain et international corporate & invest

REJOIGNEZ LA DÉLÉGATION FRANÇAISE SUR UN PARCOURS EN 3 TEMPS*

1. ATELIER DE PREPARATION : en collectif chez Bpifrance à Paris pour préparer votre immersion.

2. IMMERSION SUR ZONE : du 13 au 17 mars, pour vous inspirer, vous connecter avec l'écosystème local et faire rayonner collectivement la création et le savoir-faire français.

- Accès premium au **Festival SXSW (Badge Platinum)**
- **Programme sur-mesure des temps forts et conférences SXSW**
- Accès à **"La French Touch Rendez-vous"**
- Opportunités de **networking, conférences et expériences de marques**
- **Rencontres** avec **des corporate players** des secteurs ICC et Tech, ainsi que les principaux **fonds d'investissement du Texas**
- **Option RDVs Business personnalisés** : programme B2B organisé par la Chambre de Commerce du Texas (Montant: 1 500 € HT)

3. SUIVI COLLECTIF : session debriefing à Paris chez Bpifrance pour recueillir vos retours et expériences.

* Dates sous réserve de modification

RETEX SXSW 2025



CANDIDATURE

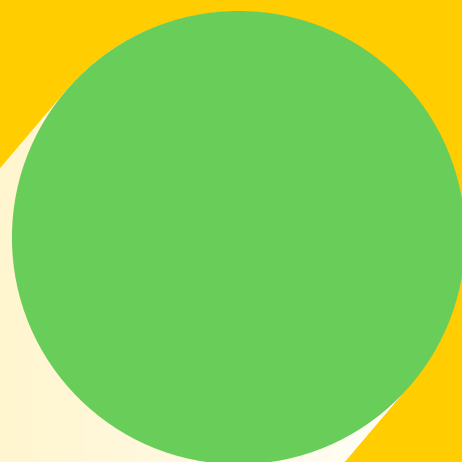
- **10 %** des entreprises participantes en 2023 ont renouvelé l'expérience en 2025.
- **20 %** des entreprises participantes en 2024 ont renouvelé l'expérience en 2025.
- Note moyenne de satisfaction PBI 2025 par les entreprises : **8,3/10**
- **Opportunités post-SXSW :**
 - Rencontres avec des majeurs du secteur.
 - Ouverture internationale, accès à des deals stratégiques.
 - Accélération des ambitions (implantation US, levée de fonds).
- **Feedback général :**

« Un véritable Game changer »
« Business focus »
« Nous souhaitons faire de SXSW un rendez-vous annuel »
« Catalyseur d'opportunités »
« Un vrai tremplin pour le business et le network »



PROGRAMME & CANDIDATURE

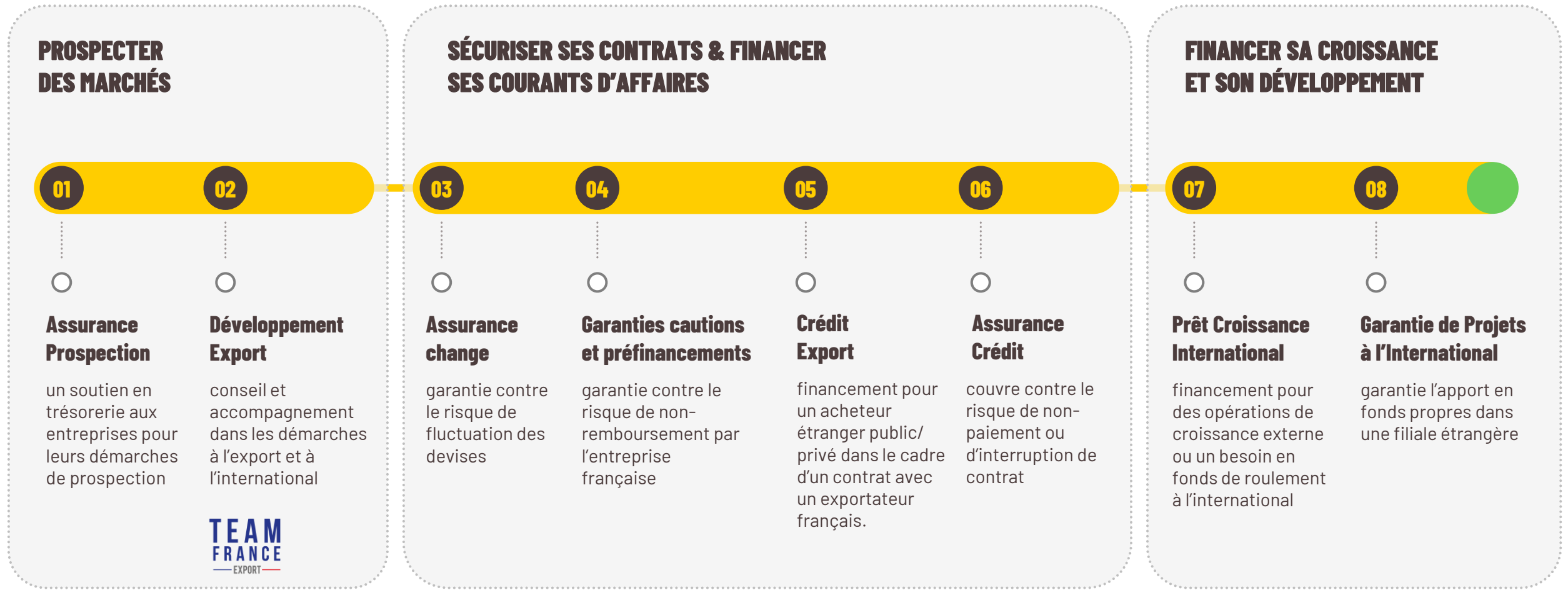




LE CONTINUUM INTERNATIONAL

RAPPEL DE L'OFFRE COMPLÈTE DE L'EXPORT PAR BPIFRANCE

Cibles : Entreprises françaises



ASSURANCE PROSPECTION

UNE AVANCE POUR LE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL DE L'ENTREPRISE À L'INTERNATIONAL

VOTRE BESOIN

Une **avance de trésorerie** pour financer vos **besoins de prospection** (foires, salons, déplacements, VIE, envoi d'échantillons...)

Remboursable en fonction du CA réalisé sur la zone concernée

VOTRE ENTREPRISE

Start-up, PME et ETI françaises

Tous secteurs hors négoce international

CA < 500M€

Existence > 1 an

MODALITÉS

Budget minimum : 30K€

Dans la limite des fonds propres

Quotité avancée : 65% du total des dépenses

50% de l'avance versée à la signature
Le solde versé dans le délai maximum de la période de prospection sur la base de l'ERDE

DURÉE

Jusqu'à **3 ans de prospection**

Puis **remboursement sur 3 ou 4 ans**

Remboursable en fonction du CA réalisé sur la zone concernée

Remboursement Forfaitaire Minimum (RFM) de 30%

FACILITER VOS VENTES

L'ASSURANCE CHANGE

OBJECTIF

Assurer vos exportations en devises pour neutraliser le risque de fluctuation des taux de change

MOYEN

Lorsque vous remettez une offre ou signez un contrat commercial en devises avec un acheteur étranger, vous êtes exposé aux variations de change. Bpifrance vous propose **une assurance** qui permet de **protéger votre/vos opération(s) commerciale(s) contre la baisse de la devise** pendant toute sa/leur durée

MODALITÉS

- Dès la remise de votre offre commerciale, vous pouvez bénéficier de l'Assurance Change Négociation
- Pour un projet plus mature ou un contrat conclu, vous avez accès à l'Assurance Change Contrat
- Vous êtes une PME/ETI, **l'offre assurance change mutli-commandes est ouverte à toute entreprise** quelle que soit sa taille/ son secteur

BÉNÉFICIAIRES

Exportateurs français et sous-traitants français

Part française $\geq 20\%$
ou Pass Export

DEVISES ÉLIGIBLES À LA GARANTIE DE CHANGE NÉGOCIATION

AMÉRIQUE DU NORD

USD : dollar US
CAD : dollar canadien

AMÉRIQUE LATINE

MXN : peso mexicain
COP : peso colombien
CLP : peso chilien
PEN : sol péruvien
BRL : real brésilien

EUROPE

GBP : livre sterling
CHF : franc suisse
NOK, SEK, DKK : couronnes nordiques
PLN : zloty polonais
CZK : couronne tchèque
HUF : forint hongrois
RON : leu roumain
TRY : livre turque
ISK : couronne islandaise
RSD : dinar serbe

AFRIQUE

MAD : dirham marocain
GHS : cedi ghanéen
NGN : naira nigérian
ZAR : rand sud africain

MOYEN ORIENT

SAR : rial saoudien
AED : dirham des Émirats Arabes Unis
EGP : livre égyptienne
ILS : shekel israélien

ASIE

SGD : dollar de Singapour
JPY : yen japonais
HKD : dollar de Hong Kong
INR : roupie indienne
TWD : dollar taiwanais
IDR : roupie indonésienne
KRW : won coréen
MYR : ringgit malaisien
CNY : renminbi chinois
THB : baht thaïlandais
PHP : peso philippin
KZT : tenge kazakh

OCÉANIE

AUD : dollar australien
NZD : dollar néo-zélandais

PRÊT CROISSANCE INTERNATIONAL (PCI)

UN PRÊT SANS GARANTIE POUR FINANCER LA CROISSANCE D'UNE ENTREPRISE

VOTRE BESOIN

Une enveloppe pour financer pour toute opération liée à la **croissance de votre structure**

(BFR, croissance externe, VIE, achat de locaux etc.)

VOTRE ENTREPRISE

PME et ETI françaises

3 années d'existence

CA < 460M€

Saines
financièrement

MODALITÉS

De 30K€ à 5M€

< 150 K€

Bpifrance prête seule

> 150 K€

Cofinancement bancaire,
Bpifrance peut alors garantir jusqu'à 65% du prêt de l'autre banque.

DURÉE

Crédit de 3 à 7 ans

Taux fixe

Aucune garantie demandée

GARANTIE DES PROJETS À L'INTERNATIONAL (GPI)*

SÉCURISER UN APPORT EN FONDS PROPRES D'UNE FILIALE ÉTRANGÈRE

VOTRE BESOIN

**Sécuriser une injection de
fonds propres dans votre
filiale à l'étranger**

(création, rachat ou
développement) contre
le risque de défaillance
économique

VOTRE ENTREPRISE

PME et ETI
françaises

Actionnariat
majoritairement
européen

CA < 460M€

MODALITÉS

Couverture **à hauteur de
50%** des apports

Maximum de la garantie
portée à 1,5M€

Commission liée au
risque pays

DURÉE

Entre 3 et 7 ans.

Rétroactif sur 6 mois

PRÊT BOOST – INTERNATIONAL

Les PME représentent 96% des entreprises en France mais sont sous-représentées à l'export. Bpifrance Flash ⚡ en partenariat avec le réseau des **Chambres de Commerce et d'Industrie** (CCI), décline son **Prêt Boost** aux enjeux de l'exportation pour permettre le **développement de projets internationaux** :

- **Augmentez votre chiffre d'affaires en conquérant un nouveau marché**

- Accédez à de nouveaux clients, diversifiez vos sources de revenus et augmentez la notoriété de votre entreprise

- **Gagnez en innovation et en compétitivité**

- Adaptez et améliorez vos produits ou services grâce à l'accès à de nouvelles technologies et savoir-faire et renforcez votre compréhension des concurrents étrangers

- **Réduisez vos risques et diversifiez votre activité**

- Adaptez votre activité aux fluctuations de marché et compensez les niveaux de demande entre les différents pays

DESCRITIF

Durée de 3 à 5 ans, **sans garantie personnelle demandée**
Jusqu'à 1 an de différé
Taux fixe : **à partir de 4,15%**
A partir de **5.000 €** et jusqu'à **75.000 €**

ÉLIGIBILITÉ

Entreprise créée il y a **plus de 3 ans** avec un effectif **jusqu'à 49 salariés** et un **expert-comptable**.

L'entreprise doit **disposer d'un emprunt bancaire** avec une durée restante de remboursement d'au moins 3 ans.

POUR QUEL BESOIN?

→ Répond au besoin de trésorerie lié aux délais de règlement des acheteurs étrangers par la mobilisation de créances commerciales nées à l'étranger liées aux commandes et marchés des acheteurs publics et privés agréés par Bpifrance.

→ Crédit de type revolving qui permet aux entreprises d'obtenir un financement rapide et sécurisé pour leurs transactions commerciales internationales.

ENTREPRISES ÉLIGIBLES :

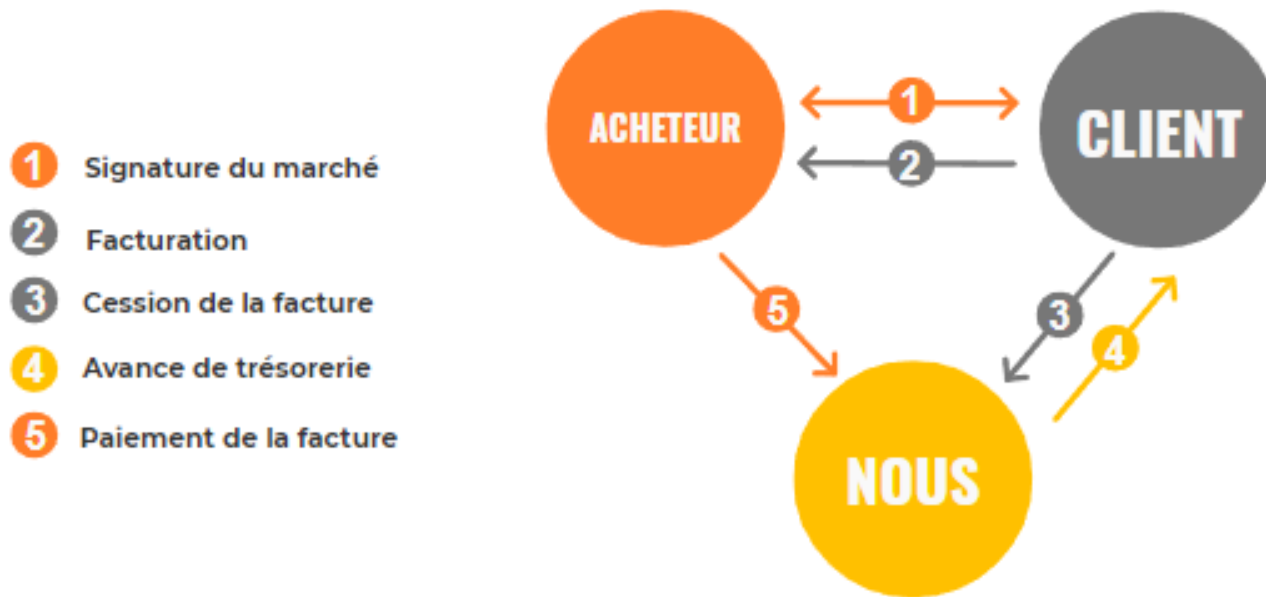
- Entreprises immatriculées en France et soumises au droit français, tous secteurs d'activité (hors presse et jeux de hasard), localisées en France métropolitaine ou dans les DOM. A noter que les sociétés situées dans les COM ou en Nouvelle Calédonie sont exclues de ce dispositif,
- PME, ETI et GE indépendantes ou appartenant à des groupes de sociétés qu'ils soient français ou étrangers,
- Age de l'entreprise : créée depuis plus de 3 ans, à l'exception des entreprises nouvelles ou sociétés projet détenues par une entreprise existante depuis plus de 3 ans,
- Entreprises exclues :
 - Entreprises en nom personnel dont Entreprises Individuelles
 - Entreprises en difficultés au sens européen
 - Primo exportateurs

AVANCE+ EXPORT

MODALITÉS :

- Crédit confirmé sur 12 mois
- Montant : calculé en fonction du volume et des délais de règlement des créances à financer
- Les acheteurs étrangers doivent faire l'objet d'une couverture par un assureur-crédit
- Le bénéfice de l'assurance-crédit sera délégué à Bpifrance
- Créances uniquement en Euros
- Cession ligne à ligne des factures avec identifications des acheteurs
- Financement jusqu'à 100% des factures dans la limite de la couverture de l'assureur crédit → Avances réalisées sur le compte bancaire de l'entreprise, correspondant à la facturation non réglée préalablement cédée à Bpifrance

SCHÉMA DE FINANCEMENT

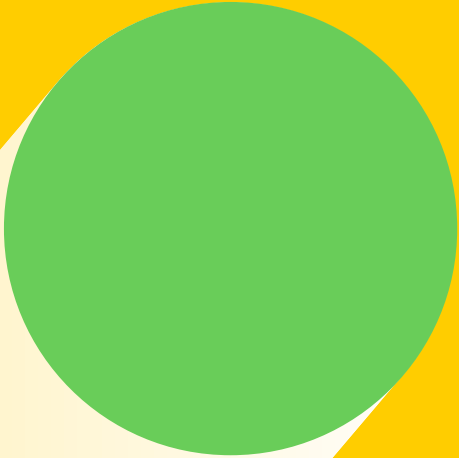


FINANCEMENT EXPORT



NOTRE OFFRE AVANCE+ EXPORT :

- Gestion dématérialisée de votre financement comprenant notamment : la signature électronique de votre contrat de prêt, du mandat SEPA, des cessions et des demandes d'avances
- Flexibilité d'utilisation en fonction du besoin de trésorerie au jour le jour et facturation des intérêts en fonction de l'utilisation
- Aucun engagement de volume de cession minimum tant sur le chiffre d'affaires, que sur un acheteur précis
- Suivi personnalisé avec un chargé d'affaires et un gestionnaire attitrés
- Possibilité pour la banque partenaire d'intervenir en risque (contre garantie bancaire ou pool bancaire)



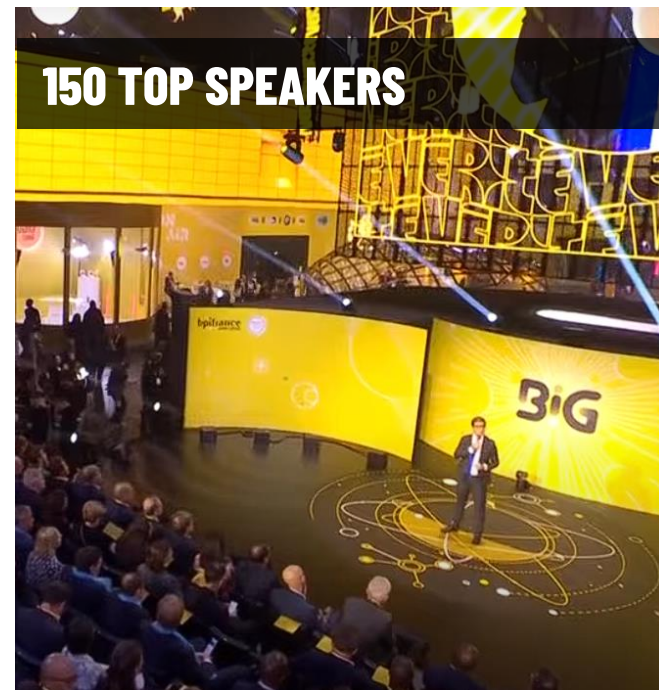
NOS EVENEMENTS PHARES

LA FORCE DE FRAPPE EVENEMENTIELLE AU SERVICE DES EXPORTATEURS

- 11 EDITIONS
- 87 000 INSCRITS en 2025
- +1000 INTERVENANTS
- 134 PAYS TOUCHÉS EN 2025
- 38 DÉLÉGATIONS INTERNATIONALES PRESENTES EN 2025
- 38 000 MISES EN RELATION EN 2025



12^e EDITION : 08 OCTOBRE 2026



150 TOP SPEAKERS

ACCEDER AU BEST OF

BIG 2025 - Best-of

LA FORCE DE FRAPPE EVENEMENTIELLE INTERNATIONALE AU SERVICE DES EXPORTATEURS

INSPIRE & CONNECT

5 éditions exclusives depuis 2021

3200 inscrits

300 top speakers

ABIDJAN, 2021

CASABLANCA, 2022

NAIROBI, 2024

DAKAR, 2025

SINGAPOUR, 2025

LA COOPÉRATION EST AU CŒUR DE CES ÉVÉNEMENTS, CONÇUS POUR FAVORISER L'ENTREPRENEURIAT, LE FINANCEMENT ET L'INVESTISSEMENT ENTRE LA FRANCE ET LES ÉCOSYSTÈMES MONDIAUX.

Inspire & Connect invite à la réflexion collective sur les grands enjeux de demain et suscite l'action d'une nouvelle génération d'entrepreneurs, investisseurs et leaders économiques engagés pour façonner l'avenir et impulser une croissance durable. Ce rassemblement s'appuie sur les efforts continus de Bpifrance pour promouvoir de nouvelles formes de coopération économique et pour défendre un récit entrepreneurial français et international dynamique.

ACCÉDER AU BEST-OF

[INSPIRE & CONNECT - Afrique de l'Ouest - Le Best-of](#)



INSPIRE
& CONNECT
BPIFRANCE



Rencontrer les décideurs des secteurs public/ privés

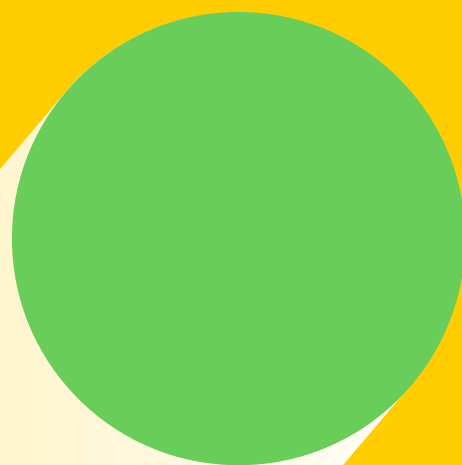


Bâtir des partenariats stratégiques régionaux



Explorer de nouveaux marchés/ opportunités





CONTACT

VOTRE CONTACT



Galia JOUINI

Responsable Pilotage de la Performance, conformité et Partenariat Business France
galia.jouini@bpifrance.fr

NOS VALEURS

PROXIMITÉ

SIMPLICITÉ

VOLONTÉ

OPTIMISME



SERVIR L'AVENIR

bpifrance